柯桥烟酒店丨黄酒 + 白酒 市场询价总表（2026-10-15 柯桥本地二批参考价）

✔用途：直接打印，去云集路副食品市场一家一家登记比价；**整件拿货普遍再优惠 5-12 元，量大对接一级代理另有返点** 价格每日小幅浮动，本表仅做询价基准，不作为最终成交价

一、黄酒（柯桥刚需主力）

品名	规格	参考二批拿货价	建议备货策略
古越龙山清醇三年	500ml×6 瓶 / 箱	52-56	主力，常备库存，走量最大
古越龙山金五年	500ml×6 瓶 / 箱	92-98	常备，家用宴请过渡款
古越龙山库藏八年	500ml×6 瓶 / 箱	135-145	家宴送礼常备
会稽山纯正五年	500ml×6 瓶 / 箱	78-83	本地认可度极高，必铺
会稽山典雅十年（双瓶礼盒）	礼盒	88-95 / 盒	送礼款，少量备货
女儿红三年陈	500ml×6 瓶 / 箱	53-57	备选流通款
桶装土绍酒（烧菜 / 自饮）	3L×4 桶 / 箱	70-80	饭店、老酒客爆款，一定要铺
古越龙山库藏二十年	500ml×6	询价调货	陈列即可，不压货

二、高端名酒（硬通货，少囤、随卖随调）

品名	规格	散瓶拿货参考	原箱整件参考	经营提示
飞天茅台 53° 500ml	500ml	1680-1690	1705-1715	行情波动大，少量备货

品名	规格	散瓶拿货参考	原箱整件参考	经营提示
普五第八代 52°	500ml	795-805	788-798	宴席主力，按需补货
国窖 1573 经典 52°	500ml	830-840	822-832	商务单多，不大量囤货
茅台 1935 53°	500ml	545-552	538-545	送礼流通款

三、次高端 / 宴席爆款（柯桥流通之王，重点备货）

品名	规格	二批拿货价	备注
剑南春水晶剑 52°	500ml	398-405	柯桥婚宴家宴第一大流通单品，优先备货
梦之蓝 M6+ 52°	500ml	598-606	商务、中高端送礼，少库存
古井贡古 20 52°	500ml	528-535	宴席备选，客户下单再调货
习酒 1988 53°	500ml	565-572	酱酒补充款
青花汾 20 53°	500ml	388-395	清香型补充，丰富陈列

四、中端流通（请客、家庭聚餐高频）

品名	规格	拿货参考
洋河海之蓝 42°	480ml	132-138丨 门店走量款，常备
洋河天之蓝 42°	480ml	208-215丨家庭请客主力

品名	规格	拿货参考
古井贡古 5 52 °	500ml	252-258	宴席常用备选

五、口粮小酒（引流，提高进店率）

品名	规格	拿货参考
劲酒 125ml 小瓶	12 瓶 / 条	72-76	刚需复购，必铺
毛铺苦荞大小瓶	按箱询价	本地流通稳定

六、啤酒 & 饮料（带动人气，薄利多销）

- 雪花勇闯、雪花纯生：对接本地代理，价格最优；夏季加量，冬季控库存
- 常备：农夫山泉、怡宝、红牛、东鹏特饮、椰汁、柚香谷

市场询价实操步骤（照着执行就行）

1. 早上 8:00-11:00 去**云集路中国轻纺城副食品批发市场**，拿着本表挨个档口问，把每家报价、起订量、是否可调货、临期售后全部填进表里；
2. 跑 3-5 家后就能摸清真实底价；
3. **清醇 3 年、会稽山 5 年、水晶剑、海之蓝、天之蓝、小劲酒、土绍酒**这些长期走量款，谈好之后后期对接一级代理（浙江雅兴商贸）拿返点，利润更高；
4. 高端酒、十年以上礼盒只做陈列，不囤大量库存，市场随时调货规避价格下跌风险。

如果你需要，我再给你一份：**首批进货分档采购方案（稳健版 / 激进版，含大致预算）**。

品名　规格　参考二批拿货价　建议备货策略

古越龙山清醇三年　500ml×6 瓶/箱　52 - 56　主力，常备库存，走量最大

古越龙山金五年　500ml×6 瓶/箱　92 - 98　常备，家用宴请过渡款

古越龙山库藏八年　500ml×6 瓶/箱 135－145　家宴送礼常备

会稽山纯正五年　500ml×6 瓶/箱 78－83　本地认可度极高，必铺

会稽山典雅十年（双瓶礼盒）　礼盒　88－95/盒　送礼款，少量备货

女儿红三年陈　500ml×6 瓶/箱 53－57 备选流通款

桶装土绍酒（烧菜/自饮）　3L×4 桶/箱70－80　饭店、老酒客爆款，一定要铺

古越龙山库藏二十年　500ml×6　询价调货　陈列即可，不压货